

**К. М. ТИРЕУОВ¹, У. К.*КЕРИМОВА¹, Г. Р. МАДИЕВ¹,
С. А. ТУРЕКУЛОВ¹, Ж. Е. ЕСИЛЬБАЕВА²**

¹Казахский национальный аграрный университет

²Алматинский технологический университет

АКТУАЛЬНОСТЬ ИНТЕГРАЦИИ ОТРАСЛЕЙ ПРОИЗВОДСТВА И ПЕРЕРАБОТКИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ В КАЗАХСТАНЕ

Проведено исследование деятельности перерабатывающих предприятий в АПК Казахстана. Установлены причины, сдерживающие развитие данной отрасли, и пути их решения. Примером могут послужить отдельные предприятия, которые сегодня функционируют на рынке наиболее эффективно. Для увеличения объема переработанной готовой продукции необходимо разработать механизмы интеграции отраслей производства и переработки сельскохозяйственной продукции в стране.

Ключевые слова: производство, переработка, мощность, добавленная стоимость, основные средства, эффективность, цена.

Қазақстанның агроөнеркәсіптік кешеніндегі өңім өңдейтін кәсіпорындарының қызметі зерттелді. Саланың дамуын тежейтін себептер анықталып және оларды шешу жолдары анықталды. Мысал ретінде бүгінде нарықта тиімді жұмыс жасайтын жекелеген кәсіпорындарды айтуға болады. Өңделген дайын өнім көлемін ұлғайту үшін ауылшаруашылық өндірісі мен елдегі қайта өңдеу салаларын біріктіру механизмдерін жасау қажет.

Түйін сөздер: өндіріс, өңдеу, қуаттылық, қосымша құн, негізгі құралдар, тиімділік, баға.

A study of the activities of processing enterprises in the agricultural sector of Kazakhstan. The reasons restraining the development of the industry and ways to solve them are established. An example is individual enterprises that operate efficiently on the market today. To increase the volume of processed finished products, it is necessary to develop mechanisms for the integration of agricultural production and processing industries in the country.

Key words: production, processing, capacity, value added, fixed assets, efficiency, price.

В Послании Главы государства Касым-Жомарта Токаева народу Казахстана «Конструктивный общественный диалог – основа стабильности и процветания Казахстана» говорится, что «нужно отходить от сырьевой направленности экспорта сельхозпродукции, которая достигла 70%, в то время как перерабатывающие предприятия загружены всего на 40%» [1].

Согласно данным Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан, мощности перерабатывающих заводов загружены лишь на 20 - 60%. Перерабатывается менее 30% производимого мяса, молока, плодов и овощей. Поэтому в Государственной программе развития агропромышленного комплекса Республики Казахстан на 2017-2021 годы поставлена задача к 2022 году «увеличить производительность труда и экспорт переработанной сельскохозяйственной продукции минимум в 2,5 раза» [2].

Казахстан поставляет на экспорт в основном товар в виде сырья, а импортирует готовую переработанную продукцию с высокой добавленной стоимостью. К примеру,

1 тонна казахстанского продовольственного экспорта стоит 301,4 долл. США, а цена тонны продовольственного импорта – 408 долл. США [3].

В настоящее время в мире успехи аграрной экономики определяют в основном четыре фактора: инвестиции, инновации, мотивация и кластерная организация [4].

Сельское хозяйство относится к сфере экономики с низкой инвестиционной привлекательностью. Общий объем инвестиций по республике составляет 8,8 трлн. тенге, в том числе в сельское хозяйство 0,4 трлн. тенге. Таким образом, в общем объеме инвестиций его доля не превышает 4% [5].

Слабое обеспечение сельского хозяйства современными инновационными технологиями, где главная роль отводится науке. Объем финансирования на научные исследования в целом по республике составляет около 70 млрд. тенге, из них на сельскохозяйственную науку выделяется около 7 млрд. тенге, что составляет 10% от общей суммы [6].

По данным МСХ РК, в отрасли лишь 8% результатов научно-технической деятельности внедряются в производство. Основная часть научных проектов финансируется государством без активного участия бизнеса. Отсюда и вытекают проблемы коммерциализации и трансферта технологий. Научными исследованиями ежегодно охватывается более 6000 хозяйств, что составляет всего лишь 3% от зарегистрированных субъектов АПК [7].

При этом отечественные аграрии остро нуждаются во внедрении эффективных технологий. Поэтому для разрешения данной ситуации необходимо подобрать оптимальный формат взаимодействия двух сторон – научного сообщества и бизнеса, в том числе малого. Пока этот аспект не будет разрешен, не стоит ждать каких-либо больших эффектов.

В результате в АПК самая низкая производительность труда. В среднем на одного работника, занятого в сельском хозяйстве, производится 8 тыс. долл. США. Аналогичный показатель в развитых странах достигает 90-100 тыс. долл. США.

Наиболее эффективным решением в данном вопросе является организация агрокластера.

Для выпуска сельскохозяйственной продукции с высокой добавленной стоимостью необходимо не только наращивать их объемы, но и увеличить производство готовой продукции. Для этого необходимо увеличить объемы поставки сырья в перерабатывающие предприятия. Сегодня мощности перерабатывающих предприятий практически остаются не загруженными (табл.1).

Таблица 1 – Использование специализированных среднегодовых мощностей произведенной продукции в РК за 2013-2018 гг., в %

Наименование продукции	Годы				
	2013	2014	2015	2016	2017
1	2	3	4	5	6
Колбасы и аналогичные изделия из мяса	31,2	30,9	28,7	35,9	35,2
Масло подсолнечное нерафинированное	29,4	39,1	34,1	31,9	38,6

Окончание таблицы 1

1	2	3	4	5	6
Маргарин и жиры пищевые	48,7	50,4	50,9	57,1	56,0
Молоко обработанное жидкое и сливки	45,7	45,0	42,0	43,6	43,5
Масло сливочное	36,1	42,3	35,4	35,2	38,4
Сыры твердые	17,8	28,1	21,6	31,0	37,3
Мука мелкого помола из пшеницы и меслины	33,8	34,8	31,9	38,1	37,5
Крупа, мука грубого помола	24,4	29,0	21,9	32,4	43,4
Хлеб свежий	42,6	40,6	38,0	36,6	35,0
Сахар-сырец или сахар рафинированный	38,7	39,2	37,1	98,7	76,6
Макаронны, лапша кускус и мучные изделия	48,2	46,4	42,9	46,0	49,2
Данные Комитета по статистике МНЭ РК: «Промышленность Казахстана и его регионов 2013-2017гг.», Астана, 2018 г. [8].					

Мощности мясоперерабатывающих предприятий загружены на 35,2%, маслозаводов – 38,6%, молзаводов – 38,4%, макаронных изделий – 49,2% и т.д. Это свидетельствует о низком уровне использования мощностей перерабатывающих предприятий сельскохозяйственной продукции.

Недозагруженность мощностей мясо- и молокоперерабатывающих предприятий объясняется тем, что основное поголовье животных сосредоточено в домашних хозяйствах, где произведенная продукция реализуется мелкими партиями и, в основном, на местном рынке. Продукция, произведенная в домашних условиях, по многим параметрам не соответствует санитарно-гигиеническим требованиям.

В домашних хозяйствах производится 40% овощных культур, 56% картофеля, 60% мяса, 74% молока, 95% плодов и ягод [9]. Эти хозяйства практически не могут сами организовать реализацию выращенного урожая из-за небольшого объема их производства. Поэтому они вынуждены продать их за низкие цены посредникам. Подсчитано, что сбыт продукции без посредников повысит загрузку перерабатывающих предприятий в 1,3 раза. А торговая наценка за счет сокращения посреднических звеньев снизится на 15-20% [10]. Поэтому отсутствует плановая, стабильная поставка сырья на переработку, что отрицательно сказывается на работе перерабатывающих предприятий.

Причиной сложившейся ситуации является не только нехватка сырья для функционирования заводов, но и высокая степень износа основных фондов, недостаточный объем инвестиций и др.

Основные производственные фонды предприятий перерабатывающей промышленности требуют модернизации и реконструкции. В последние годы некоторые перерабатывающие предприятия начали работу по реконструкции и модернизации производства. Однако обновление основных производственных фондов в этой отрасли носит не массовый, а эпизодический характер, что явно недостаточно ввиду большой величины их износа.

Снижение фондоотдачи на предприятиях мясной, молочной и плодоовощеконсервной промышленности говорит о неэффективности использования основных производственных фондов. Недостаточный объем загрузки, слабая эффективность используемых технологий не обеспечивает глубокую и комплексную переработку сырья.

Например, в мясной промышленности не более 12-15% функционирующего оборудования способны обеспечить конкурентоспособное производство. Средний уровень механизации на мясокомбинатах составляет 30-40%, при этом 80% погрузочно-разгрузочных работ выполняется вручную. Установлено, что 50% работающих на мясокомбинатах выполняют работу ручным способом [11].

Сдерживает развитие данной отрасли и отсутствие экономических механизмов, которые могли бы стимулировать всех участников технологической цепи «от производства до потребителя». Сегодня вся эта «цепочка» нарушена и в результате нет устойчивых связей перерабатывающих предприятий с поставщиками сырья, то есть непосредственно с агроформированиями.

Сложившийся диспаритет цен на сырье и продукты переработки также отражается на развитии АПК. На практике издержки производства не окупаются полученной выручкой. В результате сокращаются посевные площади сельскохозяйственных культур, поголовья животных и объемы их производства.

Необходима долгосрочная программа развития перерабатывающей промышленности РК, предусматривающая привлечение инвестиций на следующих этапах реформирования предприятий: изменения в налоговом законодательстве, предполагающие освобождение от налогов средств и направляемых на модернизацию и реконструкцию; выделение предприятиям кредитных ресурсов по льготным ставкам и т.д.

Мировая практика показала эффективность интеграции перерабатывающих предприятий с агроформированиями на равноправной основе, которая стимулирует всех участников на увеличение производства продукции.

В Казахстане имеются отдельные перерабатывающие предприятия, которые создают равноправные отношения с сельскохозяйственными товаропроизводителями. Например, представляет практический интерес сложившиеся экономические взаимоотношения между ТОО «Мерке Ет» Жамбылской области и агроформированиями, поставляющими мясо на переработку.

Анализ данных ТОО за 2017 и 2018 годы показал, что повышение закупочной цены на сырье со стороны мясокомбината позволило резко увеличить объем перерабатываемой продукции. В 2018 году ТОО «Мерке Ет» в 1,5 раза увеличил цены на покупаемое мясо, что послужило мотивацией для сельских предпринимателей в реализации большого поголовья животных на мясокомбинат. Результаты исследований показали правильность выбранной ценовой политики ТОО «Мерке Ет», что подтверждается ростом загруженности мощности, повышением эффективности производства.

Анализ каналов реализации продукции в 2017 и 2018 гг. свидетельствует о том, что более 80% объема продукции экспортируется в зарубежные страны – Объединенные Арабские Эмираты и Иран.

Если в 2017 году баранина поставлялась на рынок ОАЭ по цене 1507 тенге за 1 кг, а говядина по цене 1605 тенге за 1 кг, то в 2018 году баранина продавалась уже по цене 2096 тенге, а говядина 1-ой категории – по цене 2004 тенге.

Аналогичное положение характерно для продажи мясной продукции в Иран. Если в 2017 году баранина была реализована в эту страну по цене 1300 тенге за 1 кг, то в 2018 году она повысилась до 1542 тенге.

Доля внутреннего рынка составила в пределах 18,2-19,7%. Это соответствует экономическим интересам товаропроизводителей, так как цена экспортируемой продукции значительно выше цены на внутреннем рынке.

В результате повысилась эффективность производства как в перерабатывающем предприятии, так и в агроформированиях. Это подтверждают отчетные данные ТОО «Мерке Ет», характеризующие экономические взаимоотношения между участниками цепочки. Эффективно разработанные экономические механизмы взаимоотношения ТОО показывают, что при росте цены на закуп мяса в 2018 году по сравнению с 2017 годом в 2,6 раза, платежи его поставщикам увеличились в 4,3 раза. Удельный вес в себестоимости конечной продукции стоимости закупа сырья увеличился в 2018 г. до 83,8%, тогда как в 2017 году она была равна 61,3% (табл. 2).

Таблица 2 – Показатели, характеризующие распределительные отношения между ТОО «Мерке Ет» и поставщиками сырья на переработку реализации конечной продукции

№/№	Показатели	2017 г.	2018 г.	2018 г. в % к 2017 г.
1	2	3	4	5
1.	Количество реализованной продукции, в ц	2574	6743	2,6 раза
2.	Доход от реализации продукции, тыс. тенге	292944	1045764	3,5 раза
3.	Себестоимость реализованной продукции, тыс. в тенге из них:	270007	846659	3,1 раз
	Платежи поставщикам сырья, тыс. тенге	166341	709592	4,2 раза
	Их удельный вес в себестоимости, в %	61,6	83,8	136
	Их удельный вес в доходах от реализации, в %	56,8	67,8	119,4
	Затраты на основное производство, тыс. тенге	103666	137067	132,2
	Их удельный вес в себестоимости, в %	38,4	16,2	42,2
	Их удельный вес в доходах от реализации, в %	35,4	13,1	37,0
4.	Расходы на реализацию и оказание услуг, тыс. тенге	34238	131581	3,8 раза
	Их удельный вес в доходах от реализации, в %	11,7	12,6	107,7
5.	Административные расходы, тыс. тенге	8594	17603	2,0 раза
	Их удельный вес в доходах от реализации, в %	2,9	1,7	58,6
6.	Прочие расходы, тыс. тенге	11936	30677	2,6 раза
	Их удельный вес в доходах от реализации, в %	4,1	2,9	70,7

Окончание таблицы 2

1	2	3	4	5
7.	Цена покупки сырья, тенге кг	646	1 052	1,6 раза
8.	Затраты ТОО на 1 кг продукции, тыс. тенге	403	203	50,4
9.	Себестоимость на 1 кг продукции, тыс. тенге	1049	1256	119,7
10.	Цена реализации 1 кг продукции, тенге	1138	1550	136,3
11.	Административные расходы на 1 кг продукции, тенге	33	26	78,1
12.	Прочие расходы на 1 кг продукции, тенге	46	45	98,1

Примечание. Составлен автором на основе отчетных данных ТОО «Мерке Ет» Жамбылской области [12].

О совершенствовании распределительных отношений свидетельствуют изменения доли агроформирований в доходе от реализации конечной продукции, которая увеличилась с 56,8 % в 2017 году до 67,8 % в 2018 году.

Одновременно снизились удельные расходы ТОО на 1 кг конечной продукции – прямые затраты сократились на 50 %, а административные и прочие расходы, соответственно, на 21,9 и 2,0 %.

Достижением в повышении эффективности функционирования ТОО «Мерке Ет» является повышение цены реализации на 1 кг конечной продукции с 1138 тенге в 2017 году до 1550 тенге в 2018 году, т.е. на 36,3 %.

Сохранение сложившегося порядка в экономических взаимоотношениях между партнерами обеспечит дальнейшее развитие интеграционных процессов, значительное улучшение показателя использования мощности перерабатывающего предприятия и повышение эффективности производства мяса в сельскохозяйственных формированиях. Такое взаимоотношение соответствует принципам формирования мясного кластера на базе ТОО «Мерке Ет», что подтверждается ростом доли сельскохозяйственных формирований в доходах от реализации конечной продукции.

Анализ показал наличие значительного потенциала в повышении эффективности производства у всех участников интеграции.

В первую очередь, следует активно использовать возможности освоения безотходной технологии на самом перерабатывающем предприятии, что увеличит объемы выпускаемой продукции.

Во-вторых, следует проводить маркетинговые исследования по продаже органически чистой продукции с организацией работы по ее сертификации, соответствующей международным стандартам.

В-третьих, необходимо определить потребности как в инвестициях на внедрение безотходной технологии, так и на затраты по сертификации.

Мировая практика показала эффективность интеграции перерабатывающих предприятий с сельскохозяйственными формированиями на равноправной основе, что подразумевает распределение дохода от реализации конечной продукции пропорционально их затратам на ее производство и последующую реализацию. Такие отношения

формируют стимулы у всех участников как на увеличение производства продукции, так и на соблюдение договорных отношений и укрепление интеграционной связи.

ЛИТЕРАТУРА

1 Послание Главы государства Касым-Жомарта Токаева, 2 сентября 2019г. «Конструктивный общественный диалог – основа стабильности и процветания Казахстана» [Электронный ресурс]. – 2019. – URL

2 Государственная программа развития агропромышленного комплекса Республики Казахстан на 2017-2021 годы [Электронный ресурс]. – 2018. – URL: <https://mgov.kz>.

3 Когда экспортный потенциал АПК Казахстана станет реальным воплощением? [Электронный ресурс]. – 2019. – URL:// <https://kazakh-zerno.net>.

4 Гусаков В. Некоторые принципиальные вопросы текущего и долгосрочного развития АПК // АПК Беларуси: новейшие вызовы региональной и международной интеграции: материалы X междунар. научн.-практ. конф. - Минск, 4–5 сентября 2014 г. / под ред. В.Г. Гусакова. – Минск: Институт системных исследований в АПК НАН Беларуси, 2015. – 303 с.

5 Официальная статистика. Инвестиционная и строительная деятельность в Республике Казахстан 2013-2017гг., Астана, 2018. – 160 с.

6 Официальная статистика. Наука и инновационная деятельность Казахстана 2013-2017гг., Астана, 2018. – 41с.

7 Что мешает сельскому хозяйству Казахстана стать драйвером экономики? [Электронный ресурс]. – 2019. – URL:// <https://http://inozpress.kg/news/view/id/54084>.

8 Официальная статистика. Промышленность Казахстана и его регионов 2013-2017 гг., Астана, 2018. – 154с.

9 Официальная статистика. Сельское, лесное и рыбное хозяйство в Республике Казахстан 2013-2017 гг., Астана, 2018. – 131с.

10 Есполов Т.И. Модернизация АПК – гарантия обеспечения продовольственной безопасности страны. /Есполов Т.И.//Современное образование. – 2017. – № 2.

11 Карпов В.А. Организация и планирование производства на перерабатывающих предприятиях. – г. Горки, отдел БГСХА, 2001 г.

12 Отчет о деятельности ТОО «Мерке Ет» Жамбылской области за 2017 – 2018 г.